

Søren Padkjær

Kildevej 20

9300 Sæby

Tel. 46 37 07 (privat)

46 13 11 (kontor)

Sæby, 25, april 1983

SCANERGI

Blytækkervej 2-6

9100 Aalborg

Vedr. Salgs- og marketingchef

Jeg henviser til Deres annonce i Jyllands Posten 24 ds. og vil gerne høre nærmere om denne interessante stilling.

Min egen baggrund fremgår af vedlagte oversigt.

Som De vil bemærke, har jeg, indtil jeg i slutningen af 1976 tiltrådte min nuværende stilling, overvejende beskæftiget mig med salg og markedsføring af landbrugsvarer. Jeg ønskede på dette tidspunkt at opnå et bredere produktkendskab og overtog en stilling med hovedvægten lagt på salg af stenkvarne til en række U-lande og en årlig omsætning på ca. 3-4 mill. kr. Det er siden på disse nye markeder lykkedes at introducere en række af firmaets andre og mere tekniske udviklede produkter og anlæg samt øge omsætningen til i 1982 ialt 20 mill. kr.

Fra at være en "én-mands afdeling" med en halv-dags sekretær har jeg nu 4 eksportmedarbejdere.

Selv om jeg ikke har nogen teoretisk teknisk uddannelse, mener jeg således udover min betydelige kommercielle erfaring at have den nødvendige tekniske flair til at forestå salg og markedsføring af det nye spændende SCANERGI produkter.

Det skulle glæde mig at få lejlighed til en nærmere personlig gensidig orientering.

Venlig hilsen

Søren Padkjær

Kortfattet oversigt over uddannelse og tidligere beskæftigelse:

Navn : Søren Padkjær

Alder : 37 år

Teoretisk : 1963 Realeksamen
1966 Handelsmedhjælpereksamen
1967 Danish College of Commerce, London
1969 Højere Handelseksamen
1973 Merconom 2. del
1979/80/81/82 Industrirådets samt Mercuri Urval
eksport- og salgskurser

Praktisk : 1976 Udlært i Bjerringbro Korn- og Foderstof-
forretning A/S med tømmerhandel og byggemarked
1969 - 72: Disponent hos Erik Emborg, Aalborg,
maltafdelingen, med salg til hele verden
1972 - 73: Fuldmægtig hos Landbrugets Afsætnings-
udvalg, København, med henblik på udstationering
i udlandet
1973 - 76: Danish Agricultural Marketing Board,
Beirut, hvorfra dækkedes 17 mellemøstlige marked-
er. Disse lande blev løbende berejst for på vegne
danske eksportører at konsultere med kunder samt
udarbejde generelle rapporter og salgsfremstød
1976 (6 mdr.): Danish Agricultural Marketing Board,
Hong Kong. Udsendelse hertil skete med henblik på
at forestå en glidende afvikling og lukning af
kontoret. Andre lande i området blev dækket og be-
rejst.
Siden 1.10.76: Eksportchef hos Søby Jernstøberi
og Maskinfabrik A/S. Budgetansvarlig for alle en-
gelsk sprogede markeder.

Sprog : Flydende engelsk i skrift og tale
Nogenlunde tysk (mangler praksis)
Kendskab til arabisk og fransk

Rejser : Jeg har siden 1969 berejst ca. 60 lande med en
årlig rejseaktivitet på ca. 50 - 110 dage.